



ENERGETYKA WIATROWA



ENERGETYKA KONWENCJONALNA



DYSTRYBUCJA



OBRÓT

GK POLENERGIA

Wyniki finansowe za 1 kwartał 2020 r.

Maj 2020

Podsumowanie najważniejszych wydarzeń w 1 kwartale 2020 r.



Fakt

- **Wysoka produktywność farm wiatrowych w 1 kwartale 2020 r.**
- **Refinansowanie farm wiatrowych w operacji**
 - Podpisanie umowy kredytów refinansujących w projektach Dipol i Krzęcin
- **Spadek rynkowych stóp procentowych stwarza możliwość zabezpieczenia**
 - RPP po raz drugi w ostatnim czasie obniżyła stopę referencyjną o 0,5 pkt. proc. w skali roku
- **Przedpłata długu w farmach wiatrowych Amon, Talia**
- **Pozyskanie kapitału na finansowanie wkładu własnego na budowę farm wiatrowych**
 - Spółki realizujące projekty Dębsk, Kostomłoty i Szymankowo zawarły umowy pożyczki z Mansa Investments do łącznej kwoty 233m.
- **Trwają przygotowania do przeprowadzenia tegorocznych aukcji OZE**
- **PSE zapowiada przeprowadzenie aukcji głównej rynku mocy na rok 2025**
 - Aukcja główna rynku mocy na rok dostaw 2025 odbędzie się 14 grudnia 2020r.

Efekt / Komentarz

- Produkcja farm wiatrowych w 1 kwartale była wyższa od ubiegłorocznej o 17 GWh brutto (7%).
- EBITDA segmentu farm wiatrowych wyższa od ubiegłorocznej o 23m głównie w wyniku efektu cenowego (15m) i wolumenowego (6m).
- Dnia 26 lutego 2020r. farmy wiatrowe Dipol i Krzęcin zawarły z mBank S.A. umowę kredytów terminowych w łącznej kwocie do 31,8m. Środki pochodzące z kredytu w wysokości 26,7m zostały przeznaczone na refinansowanie istniejącego zadłużenia farmy wiatrowej Dipol w kwocie 14,2m oraz na wypłatę do Polenergii SA 12,6m.
- Spłata kredytów nastąpi nie później niż w terminie 7 lat od dnia zawarcia.
- Dodatkowo w dniu 12 marca 2020 r. nastąpiła wypłata dywidendy do Polenergii SA ze środków własnych farmy wiatrowej Dipol w kwocie 6,5m.
- Niższa stopa referencyjna przekłada się na niższą stawkę WIBOR i, tym samym, niższe oprocentowanie kredytów.
- Spadek stóp procentowych umożliwia zabezpieczenie stóp procentowych na niskim poziomie. W dniu 18 marca 2020r. zostały zawarte umowy zabezpieczenia stopy procentowej dla farm Dipol i Krzęcin a w dniu 30 marca 2020 r. dla farmy Mycielin.
- Zgodnie z umową kredytu, w 1 kwartale dokonano przedpłaty zadłużenia w kwocie 7,8m (Amon 5,1m, Talia 2,7m) z nadwyżki przepływów pieniężnych.
- Zaciągnięcie pożyczki ma na celu zmniejszenie wymaganego wkładu własnego Polenergii SA na potrzeby finansowania farm wiatrowych
- Polenergia zawarła z Mansa Investments trzy umowy poręczenia zabezpieczające spłaty pożyczek, każda z tych umów zabezpiecza 150% kwoty udzielonej pożyczki.
- Rząd zakończył prace nad rozporządzeniem dotyczącym cen referencyjnych w tegorocznych aukcjach.
- Polskie Stowarzyszenie Fotowoltaiki i Instytut Energetyki Odnawialnej przekonują, że aukcje OZE w roku 2020 powinny odbyć się zgodnie z planem i wzywają do ogłoszenia konkretnych terminów ich przeprowadzenia.
- Model biznesowy Elektrociepłowni Nowa Sarzyna będzie opierać się na przychodach z rynku mocy i prowadzeniu efektywnej działalności na rynku energii elektrycznej.
- ENS z powodzeniem brała udział w aukcjach na dostawy w ramach rynku mocy i zawarła umowy mocowe dotyczące lat 2021-2024.

Wpływ epidemii COVID-19 na działalność Grupy w 1 kwartale 2020 r.

Zagrożenia

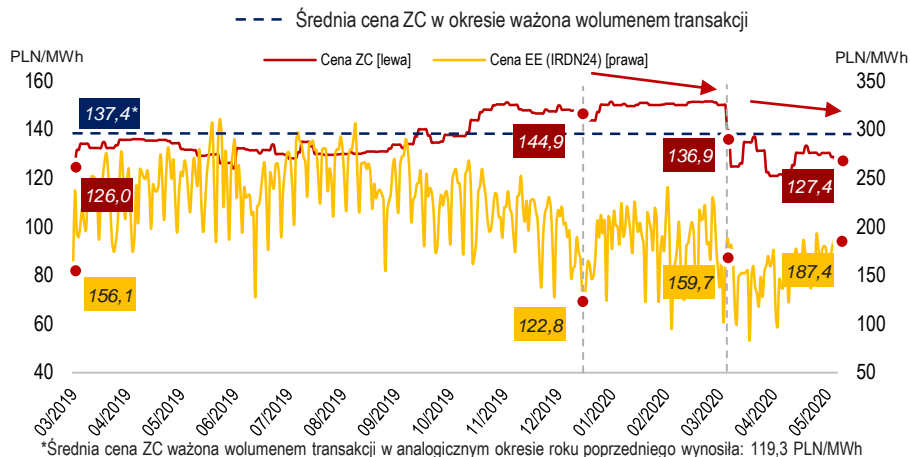
- **Spadek rynkowych cen energii elektrycznej i zielonych certyfikatów**
 - Spadek notowań kontraktów terminowych forward na energię elektryczną na rok 2021 z 254,9 PLN/MWh na dzień 31.12.2019 do poziomu około 213,7 PLN/MWh na dzień 31.03.2020 oraz 220 PLN/MWh na dzień 15.05.2020.
 - Spadek cen zielonych certyfikatów z 144,9 PLN/MWh na 31.12.2019 do poziomu około 136,9 PLN/MWh na 31.03.2020 oraz do 127,4 PLN/MWh na 15.05.2020.
- **Niższy wolumen sprzedaży energii elektrycznej w segmencie dystrybucji**
 - Spadek zapotrzebowania na energię głównie w galeriach handlowych.
- **Ryzyko zwiększenia poziomu nieściągalnych należności w segmencie dystrybucji**
 - W związku z pogarszającą się sytuacją finansową niektórych przedsiębiorstw oraz zakazem wyłączeń windykacyjnych w trakcie trwania epidemii Spółka identyfikuje ryzyko czasowego wzrostu nieściągalnych należności.
- **Ryzyko niewypłacalności kontrahentów oraz ryzyko opóźnienia w wydawaniu praw majątkowych przez URE w segmencie obrotu**
- **Ryzyko zaburzenia łańcucha dostaw dla firm świadczących usługi serwisowe w farmach wiatrowych oraz ryzyko spadku dyspozycyjności specjalistów**
- **Ryzyko opóźnienia procesu finansowania nowych inwestycji Grupy**
 - Mniejsza gotowość sektora bankowego do finansowania projektów i podniesienie marży kredytowych.
 - Wahania na rynkach walutowych mogą przełożyć się na budżety kosztowe projektów i realizację harmonogramów ich budowy.

Szanse/Czynniki mitygujące

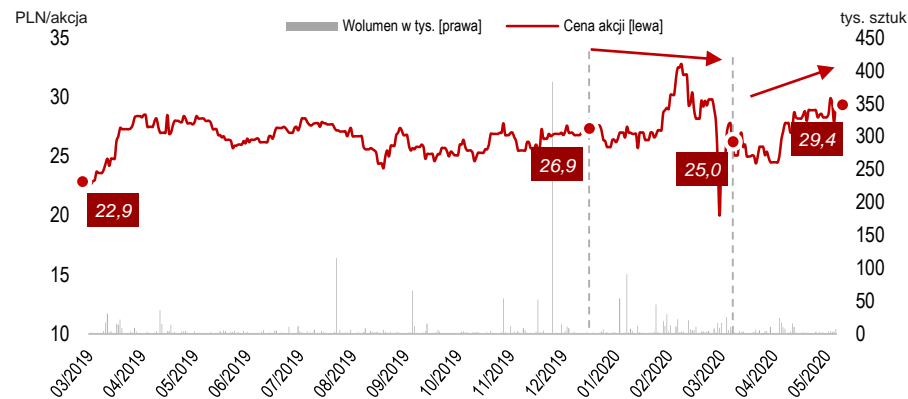
- Spółka aktywnie monitoruje sytuację na rynku energii i zielonych certyfikatów i podejmuje decyzje o zabezpieczeniu cen sprzedaży. Ceny energii elektrycznej i ceny zielonych certyfikatów na rok 2020 oraz 2021 zostały w znacznej części zabezpieczone, ograniczając w ten sposób ekspozycję Spółki na ryzyko potencjalnego spadku cen.
- Rozpoczęto także zabezpieczanie sprzedaży farm wiatrowych w roku 2022.
- Procesy obsługi klientów oraz rozliczeń przebiegają w sposób standardowy bez zakłóceń.
- Zamknięto stacjonarne kanały kontaktu z klientami oraz przeniesiono je na kanały telefoniczne oraz online.
- Procesy zawierania nowych umów zostały dopasowane do bieżących potrzeb i przebiegają bez większych zakłóceń.
- Spółka podjęła intensywne działania na rzecz zaprojektowania i wdrożenia cyfrowych kanałów obsługi klientów – Projekt Nowa Sprzedaż.
- Wprowadzono system codziennego monitoringu stanu należności. Spółka jest w stałym kontakcie z największymi klientami. W tej chwili nic nie wskazuje na istotne pogorszenia się sytuacji finansowej kluczowych dla Spółki klientów.
- Większość przeterminowanych należności powinna być zostać odzyskana po zniesieniu zakazu stosowania wyłączeń windykacyjnych.
- Wprowadzenie zwiększonego monitoringu i bardziej restrykcyjnego podejścia do nowych transakcji na OTC.
- Wprowadzenie ograniczeń zawierania transakcji dla niektórych kontrahentów oraz wymogów dodatkowych zabezpieczeń.
- Prowadzenie rozmów z kontrahentami w celu przesunięcia transakcji sprzedaży.
- Spółki realizujące projekty wiatrowe i ich partnerzy O&M posiadają zapasy części zamiennych, jednakże w przypadku nietypowych awarii ryzyko związane z dostępnością mniej powszechnych elementów może ograniczać, bądź opóźniać, niektóre prace serwisowe.
- Spółka prowadzi rozmowy z szeroką grupą banków w sprawie finansowania budowy projektów farm wiatrowych, które wygrały aukcję w 2019 r.

Kluczowe indeksy i ceny rynkowe (ostatnie 12 miesięcy)

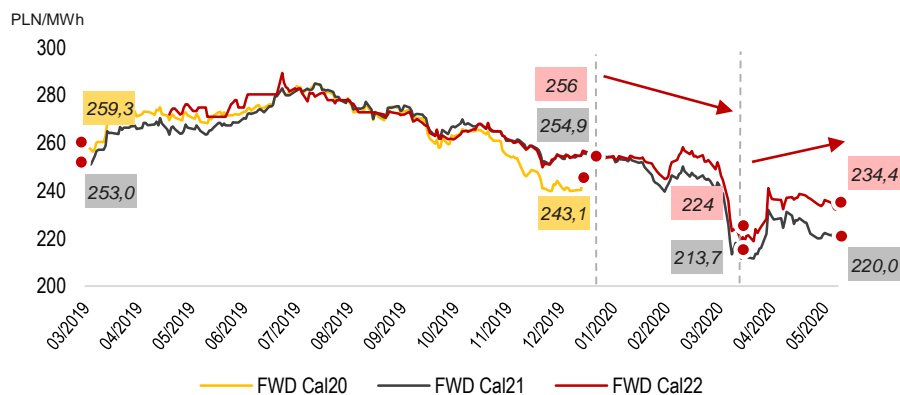
1 Ceny zielonych certyfikatów i energii elektrycznej



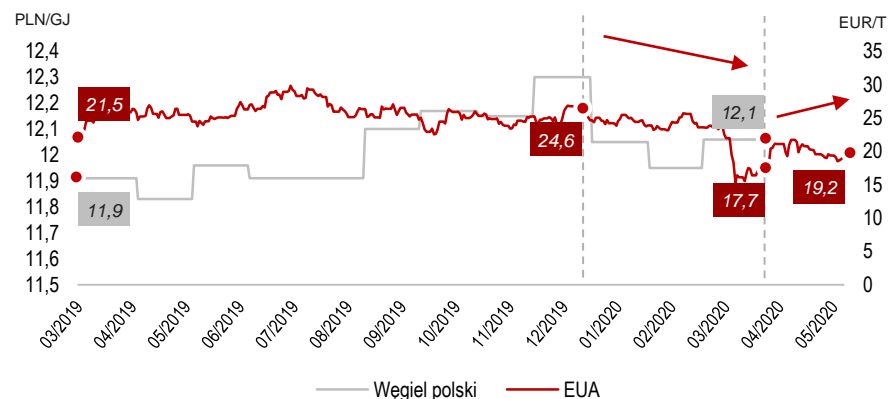
2 Notowania cen akcji Polenergia S.A.



3 Ceny terminowe energii elektrycznej



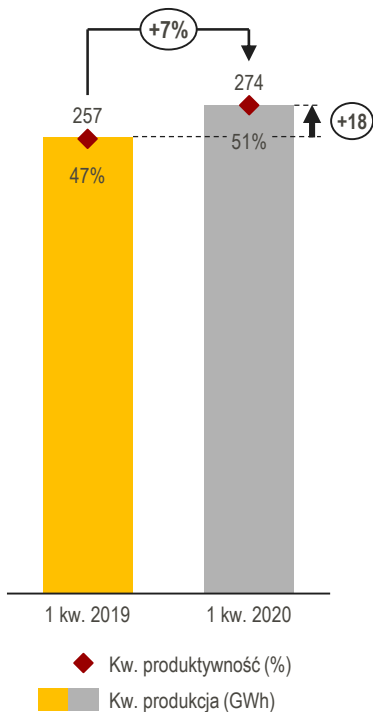
4 Notowania cen węgla na polskim rynku i praw do emisji CO₂



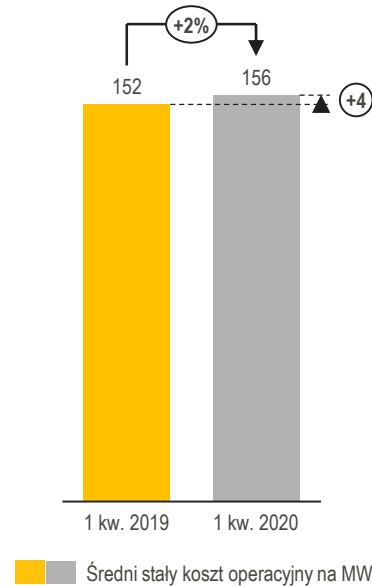
Podsumowanie kluczowych parametrów operacyjnych (1/3)

Segment energetyka wiatrowa

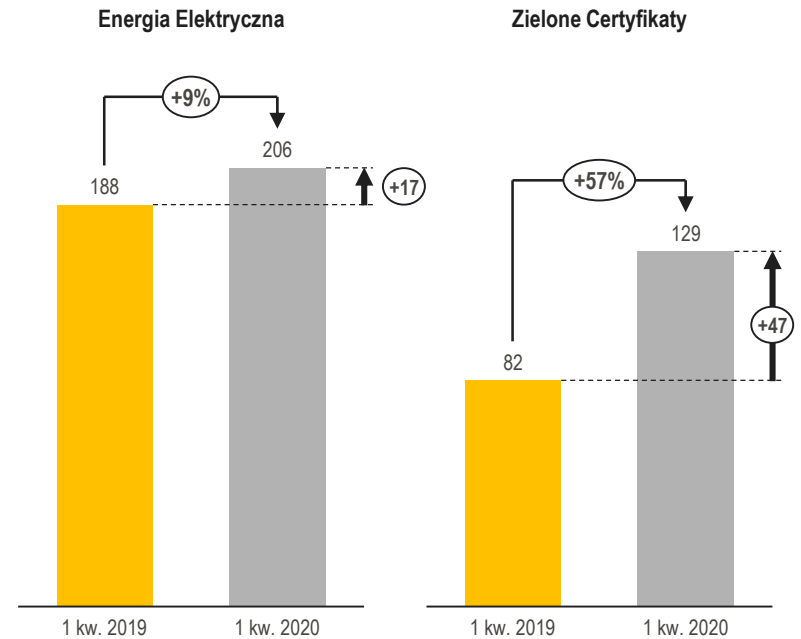
1 Produkcja farm wiatrowych (brutto) i LF %



2 Średni stały koszt operacyjny na MW w farmach wiatrowych [tys.PLN/MW/rok]

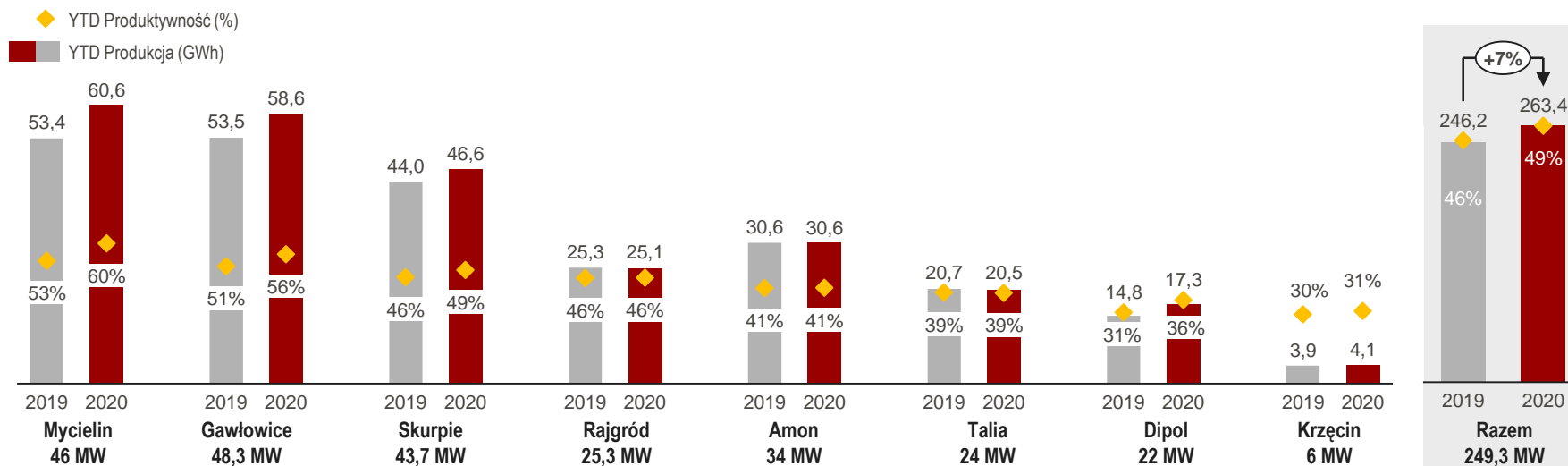


3 Średnie przychody na MWh (po kosztach bilansowania i profilu) na poziomie Grupy [PLN/MWh]

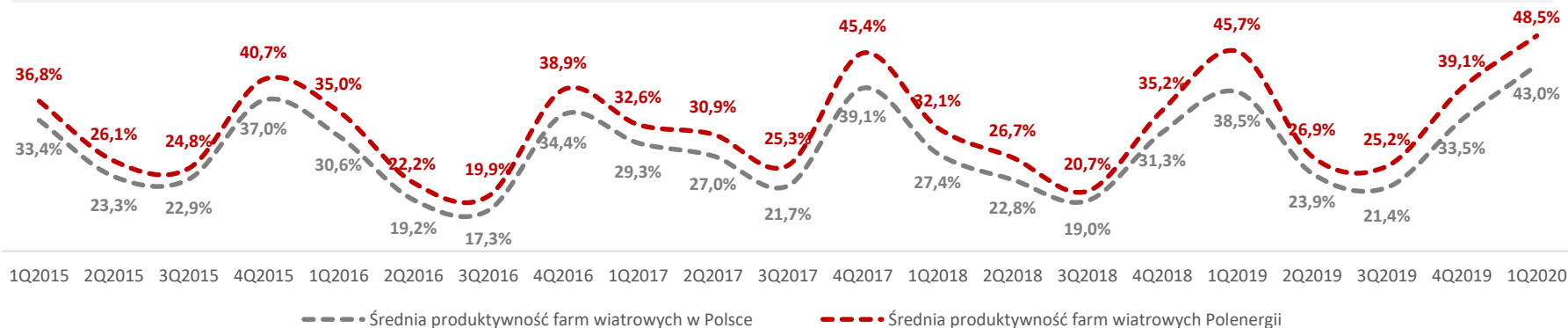


Podsumowanie kluczowych parametrów operacyjnych (2/3)

Energetyka wiatrowa: produkcja (netto), narastająco



Produktywność netto farm Polenergii powyżej średniej*

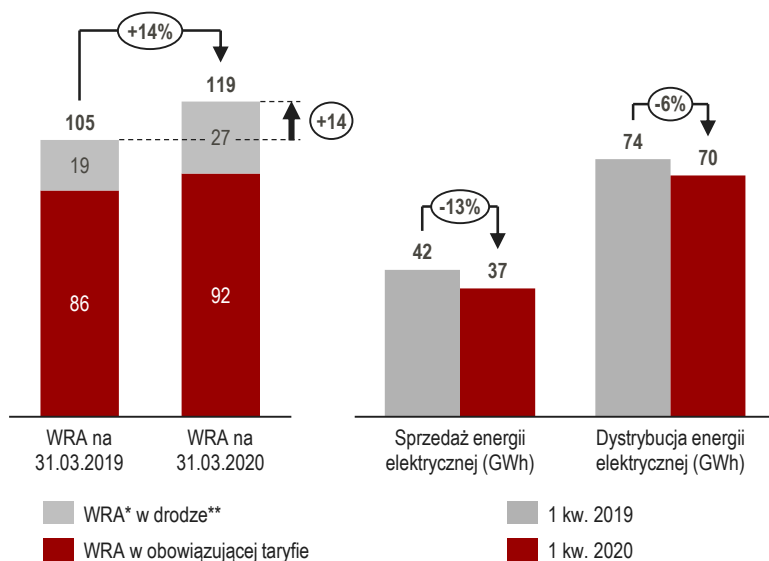


* Porównanie na bazie produktywności netto (po zużyciu własnym i stratach) z uwagi na dostępność danych dot. sektora

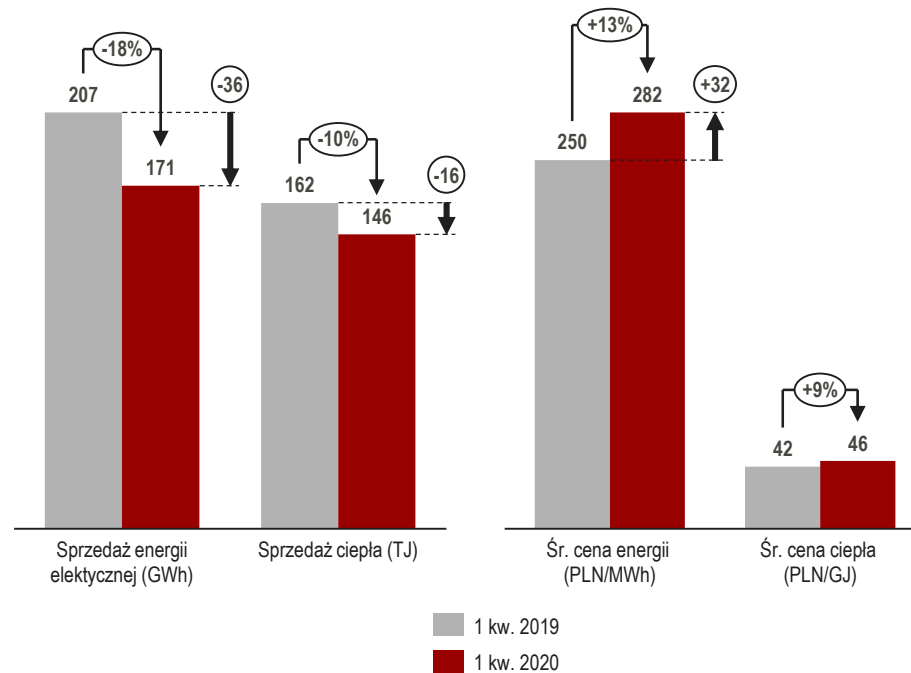
ZASTOSOWANIE NOWOCZESNYCH TECHNOLOGII, BARDZO DOBRA LOKALIZACJA PROJEKTÓW ORAZ DOŚWIADCZONY ZESPÓŁ TECHNICZNY UMOŻLIWIĄJĄ STAŁE OSIĄGANIE WYŻSZYCH POZIOMÓW PRODUKCJI OD ŚREDNIEJ RYNKOWEJ

Podsumowanie kluczowych parametrów operacyjnych (3/3)

4 Segment dystrybucji – sprzedaż [GWh]



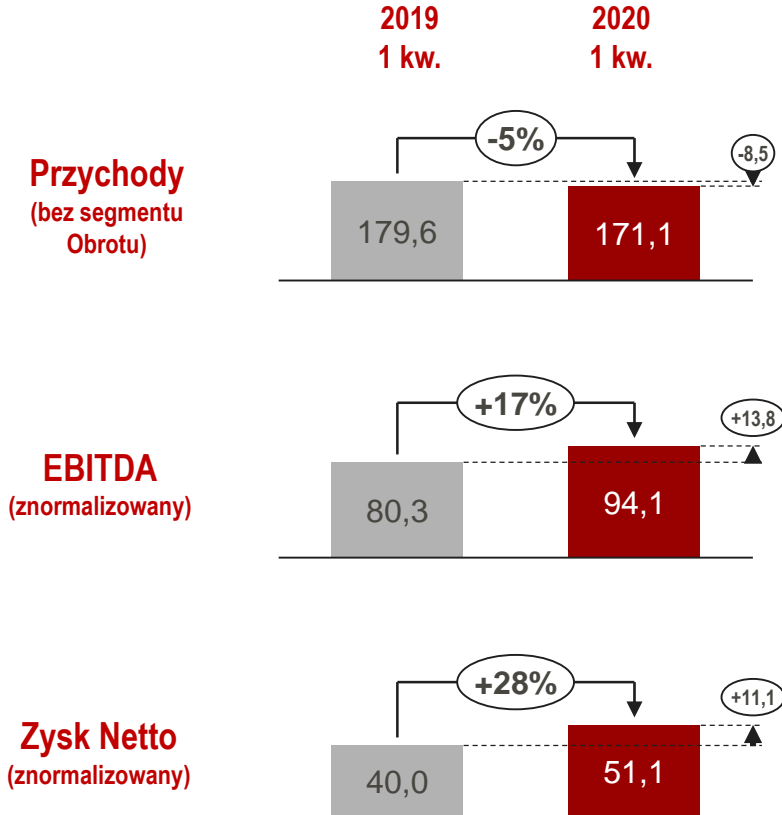
5 Segment energetyki konwencjonalnej – sprzedaż [GWh] i średnie ceny [PLN/MWh]



* Wartość regulacyjna aktywów

** Nakłady które zostały już poniesione ale nie zostały odzwierciedlone w taryfie dystrybucyjnej. Ich włączenie nastąpi w kolejnych aktualizacjach taryfy.

Podsumowanie kluczowych wyników



▪ **1 Kw:** Spadek przychodów w segmencie energetyki konwencjonalnej (-21,8m) oraz zmiana sposobu prezentacji przychodów z tytułu przyznanych, ale jeszcze nie sprzedanych świadectw pochodzenia (-11,5m) skompensowane częściowo przez wyższe przychody w segmencie energetyki wiatrowej (21m).

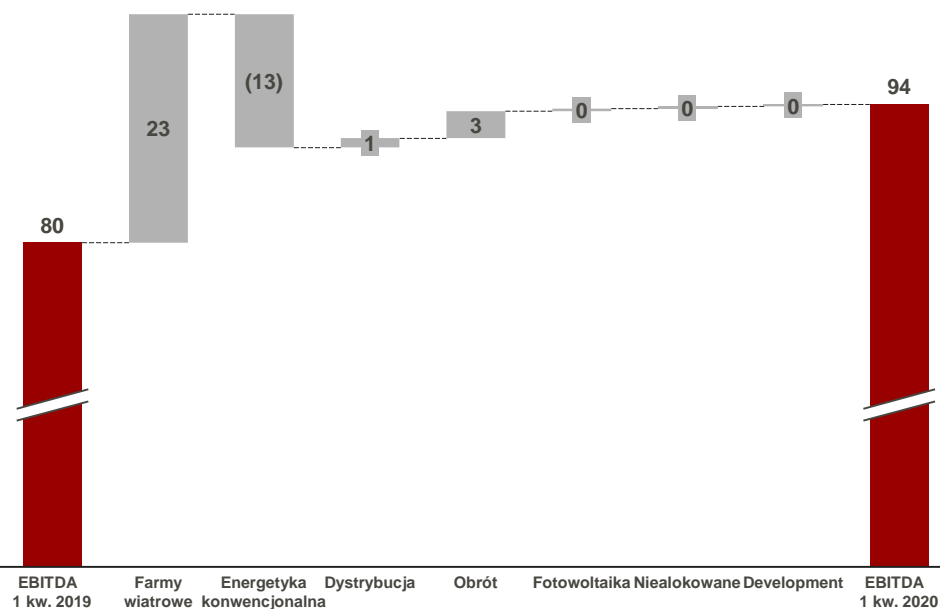
▪ **1 Kw:** Wzrost wyniku EBITDA głównie ze względu na wyższy wynik w segmencie energetyki wiatrowej (22,8m) oraz w segmencie obrotu (2,7m) częściowo skompensowany niższym wynikiem w segmencie energetyki konwencjonalnej (-13,3m)

▪ Wzrost zysku netto to efekt wyższego wyniku EBITDA oraz wyniku z działalności finansowej. Powyższe skompensowane częściowo wyższym poziomem podatku dochodowego w związku z wyższym wynikiem brutto w 2020 r.

ZNAČĄCA POPRAWA WYNIKÓW GŁÓWNIIE W EFEKCIE LEPSZEJ WIETRZNOŚCI, WYŻSZYCH CEN SPRZEDAŻY ENERGII ELEKTRYCZNEJ I ZIELONYCH CERTYFIKATÓW ORAZ POPRAWY ZARZĄDZANIA RYZYKIEM DZIAŁALNOŚCI HANDLOWEJ

EBITDA według segmentów operacyjnych

1 kwartał



Komentarze

Energetyka Wiatrowa: Wzrost wyniku jest konsekwencją wyższych wolumenów produkcji oraz wyższych cen sprzedaży energii elektrycznej i zielonych certyfikatów. Powyższe zostało częściowo skompensowane wyższymi łącznymi kosztami bilansowania i profilu.

Energetyka Konwencjonalna: Spadek wyniku jest konsekwencją braku przychodów z rekompensaty kosztów gazu (zakończenie w grudniu 2019 roku długoterminowej umowy na zakup gazu podlegającej rekompensatom) oraz niższych przychodów z rekompensaty kosztów osieroconych (koniec systemu rekompensat w 2020 roku).

Dystrybucja: Wzrost wyniku z uwagi na zwrot nadpłaconego w poprzednich latach podatku od nieruchomości i wyższą marżę na sprzedaży energii.

Obrót: wzrost wyniku na handlu zielonymi certyfikatami z farm wiatrowych (wyższe ceny sprzedaży) i na portfelu handlowym portfelu handlowym w efekcie realizacji transakcji optymalizujących zabezpieczenie produkcji z aktywów własnych częściowo skompensowany niższym wynikiem na sprzedaży energii elektrycznej z farm wiatrowych (nadwyżka produkcji energii elektrycznej ponad wielkości oczekiwane w pierwszym kwartale 2020 roku sprzedawana po cenie rynkowej niższej od ceny odbioru z farm wiatrowych) oraz wyższymi kosztami operacyjnymi.

Fotowoltaika: Wydzielenie nowego segmentu w związku z wejściem w fazę operacyjną projektu Sulechów I (8 projektów fotowoltaicznych o łącznej mocy 8 MW). Wynik kształtowany jest głównie przez przychody ze sprzedaży energii elektrycznej po cenach gwarantowanych w ramach systemu aukcyjnego OZE pomniejszone o koszty operacyjne.

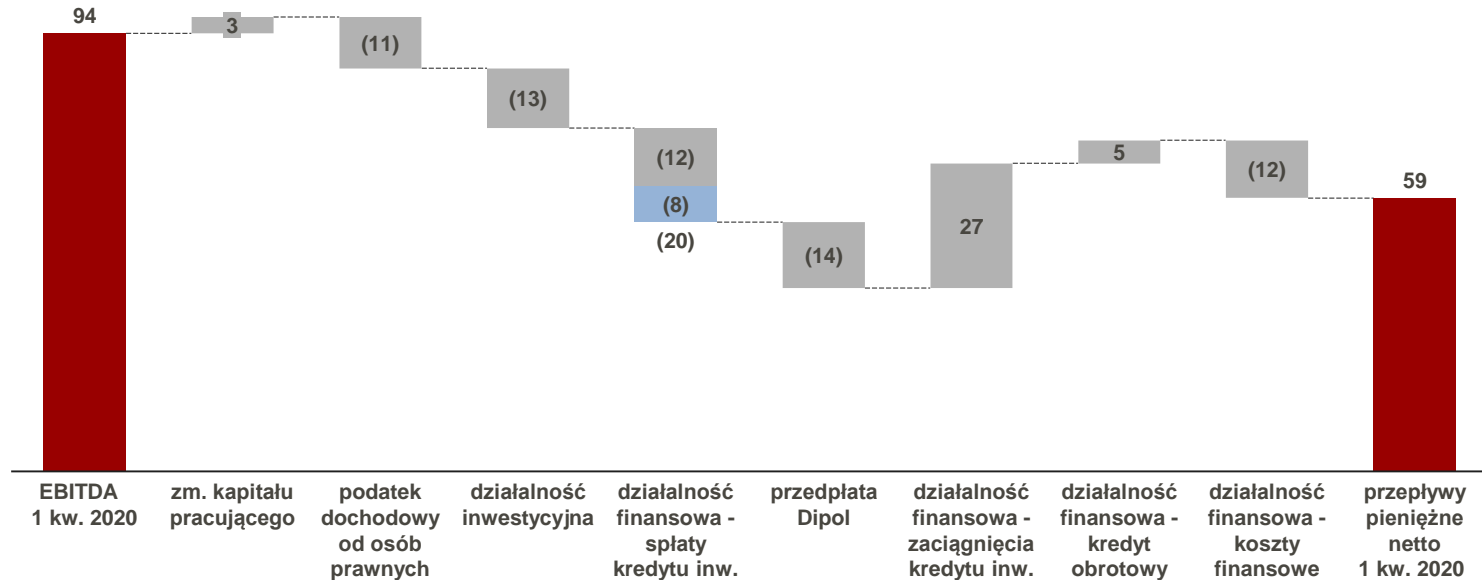
Niealokowane: Wyższy wynik EBITDA na działalności biomasowej (0,7m) oraz niższe koszty centrali związane ze spadkiem kosztów VAT niepodlegających odliczeniu częściowo skompensowanym przez wyższe koszty operacyjne.

Dewelopment: Wynik EBITDA segmentu działalności deweloperskiej ukształtował się na poziomie zbliżonym do ubiegłorocznego.

ZNACZĄCA POPRAWA WYNIKU SEGMENTU ENERGETYKI WIATROWEJ CZĘŚCIOWO SKOMPENSOWANA PRZEZ NIŻSZY WYNIK W SEGMENTCIE ENERGETYKI KONWENCJONALNEJ

Przepływy pieniężne Grupa Polenergia

1 kwartał

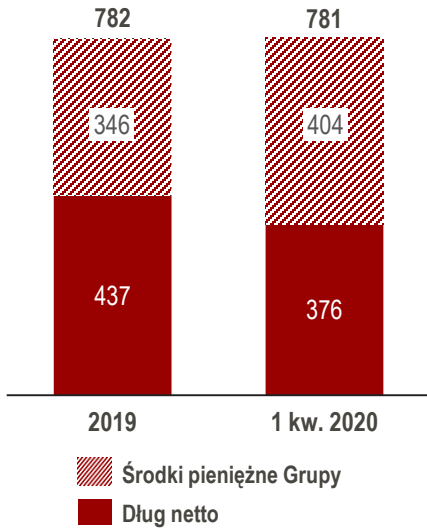


- **Przepływy środków z działalności inwestycyjnej:** Wydatki inwestycyjne poniesione na projekty Szymankowo (3,5m), Sulechów (0,6m), spółkę Polenergia Dystrybucja (3,2m), remonty i modernizacje w ENS (1,1m) oraz nowe projekty farm wiatrowych oraz farm fotowoltaicznych (3,3m). Zakup nowych aktywów w Grupie (1,1m).
- **Przepływy środków z działalności finansowej:** Spłata kredytu inwestycyjnego w segmencie dystrybucji (-0,7m), biomasy (-0,3m) oraz segmencie energetyki wiatrowej (-19m), uwzględnia przedpłatę kredytu inwestycyjnego w wysokości (-7,8m) w farmach wiatrowych Amon i Talia. Spłata kredytu inwestycyjnego w farmie wiatrowej Dipol (-14,2m) w wyniku refinansowania. Zaciągnięcie kredytu refinansującego w farmach wiatrowych Krzęcin (5,1m) oraz Dipol (21,6m). Zaciągnięcie kredytu obrotowego w segmencie dystrybucji (0,1m) oraz w segmencie obrotu (4,8m). Dodatkowo spłata odsetek w segmencie energetyki wiatrowej, konwencjonalnej i dystrybucji (-10,3m) oraz koszty odsetkowe leasingu (-1,9m).

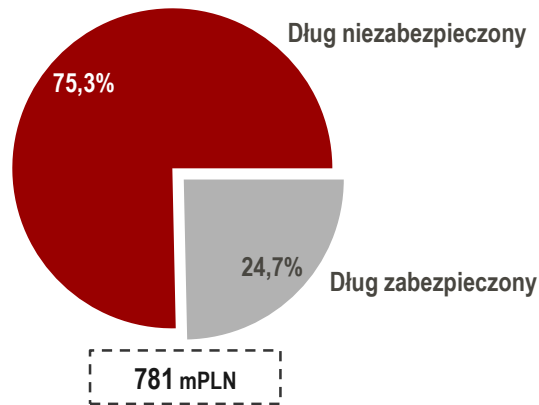
WYSOKI WYNIK EBITDA ORAZ ZACIĄNIĘCIE DŁUGU W FW DIPOL I KRZĘCIN CZĘŚCIOWO SKOMPENSOWANE PRZEZ OBSŁUGĘ DŁUGU, DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNĄ ORAZ ZAPŁACONY PODATEK OD OSÓB PRAWNYCH

Struktura zadłużenia na 31 marca 2020 roku

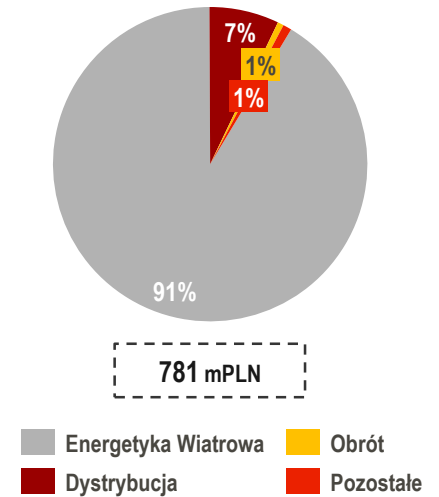
Dług brutto (2019 vs. 1 kw. 2020)



Struktura zadłużenia – zabezpieczenie stopy procentowej



Struktura zadłużenia według segmentów



KONTYNUOWANY SPADEK DŁUGU NETTO.

BRAK RYZYKA WALUTOWEGO. REGULARNE ZWIĘKSZANIE POZIOMU ZABEZPIECZENIA STOPY PROCENTOWEJ.



ENERGETYKA WIATROWA



ENERGETYKA KONWENCJONALNA



DYSTRYBUCJA

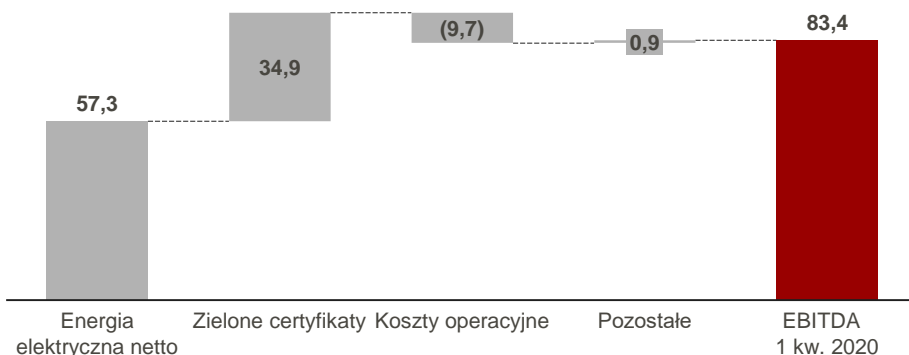


OBRÓT

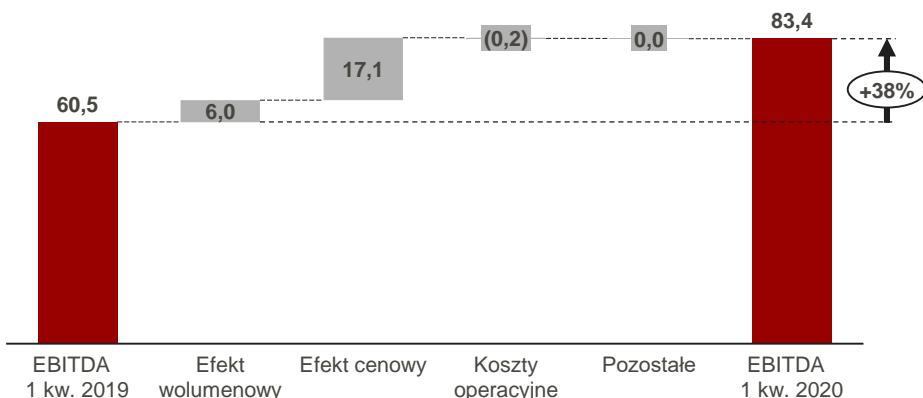
Podsumowanie wyników segmentów

Energetyka wiatrowa

1 EBITDA build-up



2 EBITDA bridge



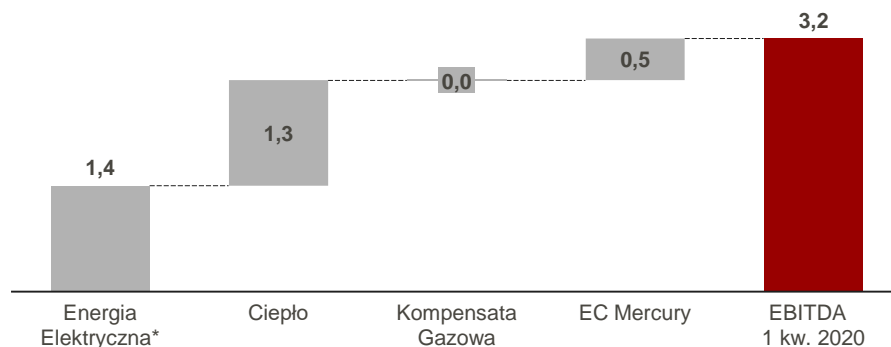
Komentarze

- Wolumen produkcji energii elektrycznej i zielonych certyfikatów wyższy o 17 GWh.
- Wzrost cen sprzedaży energii elektrycznej na poziomie segmentu (o 12 PLN/MWh).
- Wyższe łączne koszty bilansowania i profilu uwzględnione w wartości energii elektrycznej.
- Wzrost cen sprzedaży zielonych certyfikatów na poziomie segmentu (o 46 PLN/MWh).
- Przychody z energii elektrycznej i zielonych certyfikatów oraz koszty operacyjne są prezentowane bez uwzględnienia korekty MSSF 15 (w odróżnieniu od prezentacji w skonsolidowanym raporcie kwartalnym), tj. przychód z tytułu przyznanych, ale jeszcze nie sprzedanych świadectw pochodzenia ujęty jest w przychodach, natomiast koszty nie są o ten przychód pomniejszane.

WYŻSZE WOLUMENY PRODUKCJI ORAZ CENY SPRZEDAŻY ZIELONYCH CERTYFIKATÓW I ENERGII ELEKTRYCZNEJ

Energetyka konwencjonalna

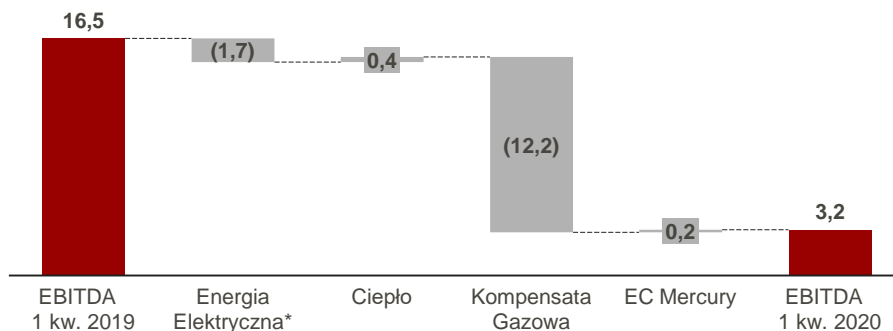
1 EBITDA build-up



Komentarze

- Niższy wynik na kompensacie gazowej w 2020 r. jest konsekwencją zakończenia w grudniu 2019 r. długoterminowej umowy na sprzedaż gazu podlegającej rekompensatom.
- Niższy wynik na energii elektrycznej wynika z niższych przychodów z rekompensaty kosztów osieroconych (koniec systemu rekompensat w 2020 r.) skompensowanych częściowo wyższą marżą na sprzedaży energii (optymalizacja sprzedaży energii i kosztu gazu).

2 EBITDA bridge

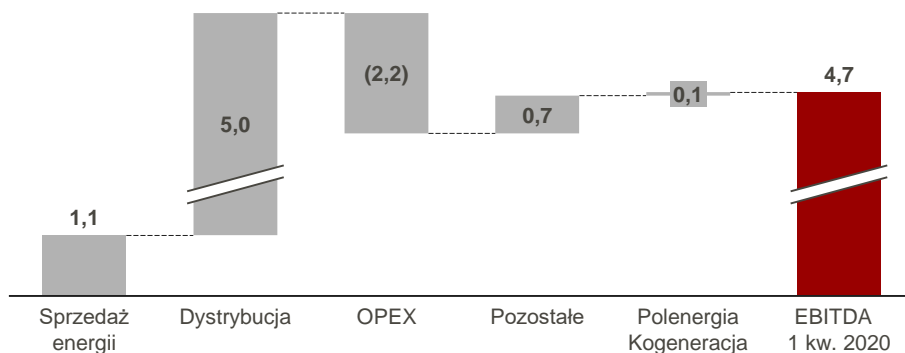


* Uwzględnia kompensatę kosztów osieroconych oraz przychody z tytułu świadczenia usługi black-start

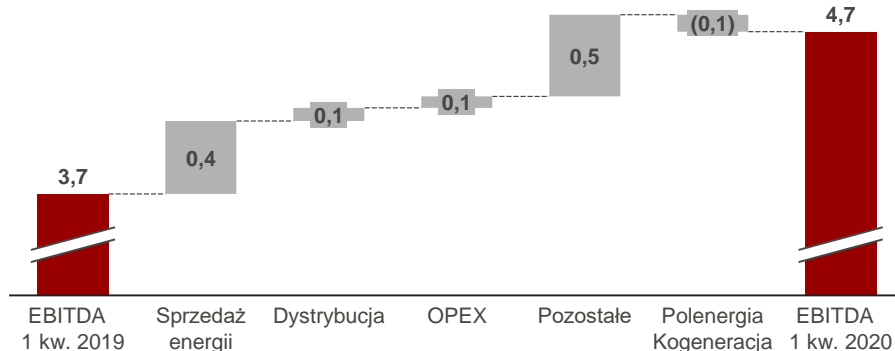
NIŻSZY WYNIK EBITDA Z UWAGI NA NIŻSZE PRZYCHODY Z TYTUŁU REKOMPENSATY GAZOWEJ I REKOMPENSATY KOSZTÓW OSIEROCONYCH

Dystrybucja

1 EBITDA build-up



2 EBITDA bridge



Komentarze

Segment dystrybucji zanotował wzrost wyniku EBITDA o 0,9m PLN w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego, co jest głównie konsekwencją:

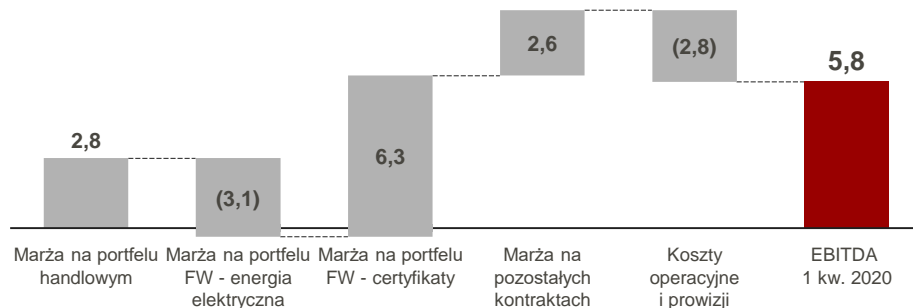
- wyższej marży na sprzedaży energii (wyniki w 2019 roku zaburzone były przez ustawę zamrażającą ceny energii elektrycznej)
- wyższych pozostałych przychodów operacyjnych (zwrot nadpłaconego w poprzednich latach podatku od nieruchomości)

Marża dystrybucyjna ukształtowała się na poziomie zbliżonym do ubiegłorocznego głównie ze względu na niższy wolumen dystrybucyjny (głównie zamknięcie galerii handlowych w związku z epidemią COVID-19 oraz wzrost liczby niedziel niehandlowych) skompensowany aktualizacją taryfy dystrybucyjnej w sierpniu 2019. Należy podkreślić, iż odbudowanie się dużej części wolumenów nastąpi po ponownym otwarciu galerii handlowych.

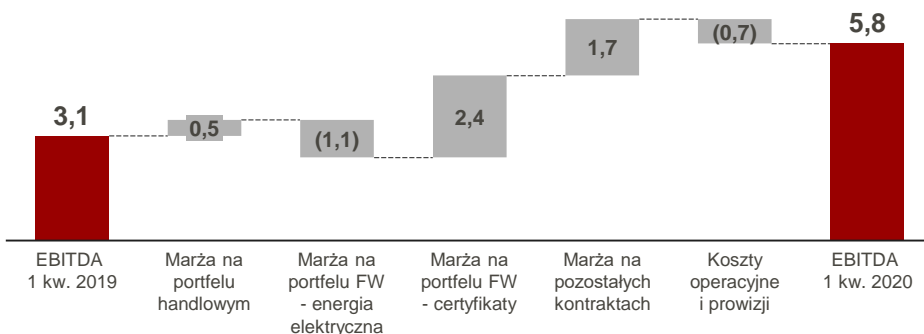
STABILNA DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA. WYŻSZA EBITDA Z UWAGI NA ZWROT PODATKU OD NIERUCHOMOŚCI.

Obrót

1 EBITDA build-up



2 EBITDA bridge



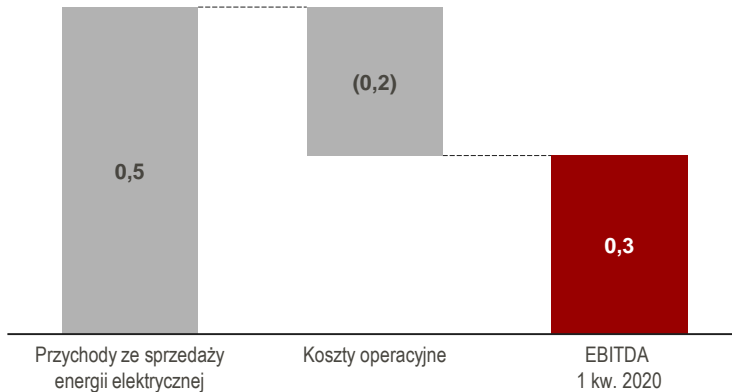
Komentarze

- Wzrost wyniku na portfelu handlowym w związku z lepszym wynikiem na handlu krótkoterminowym.
- Niższy wynik na handlu energią z farm wiatrowych w związku z istotną nadwyżką produkcji energii elektrycznej ponad wielkości oczekiwane w pierwszym kwartale 2020 roku sprzedawaną po cenie rynkowej niższej od ceny z rocznego kontraktu na odbiór energii z farm wiatrowych.
- Wzrost wyniku na handlu zielonymi certyfikatami z farm wiatrowych w związku z wyższymi cenami sprzedaży. Ponadto prezentowany wynik na certyfikatach z portfela farm wiatrowych uwzględnia wycenę magazynu zielonych certyfikatów w kwocie 3,7m PLN.
- Wyższy wynik na pozostałych kontraktach dzięki realizacji transakcji optymalizujących zabezpieczenie produkcji z aktywów własnych.
- Wyższe koszty operacyjne związane ze wzrostem skali działania (głównie wynagrodzeń i usług obcych) skompensowane częściowo przez niższe koszty prowizji.

DOBRE WYNIKI NA HANDLU ZIELONYMI CERTYFIKATAMI, POZOSTAŁYCH KONTRAKTACH ORAZ NA PORTFELU HANDLOWYM SKOMPENSOWANE PRZEZ WYŻSZE KOSZTY OPERACYJNE I NIŻSZY WYNIK NA ENERGII Z FARM

Fotowoltaika

1 EBITDA build-up



Komentarze

W związku rozpoczęciem działalności operacyjnej przez farmę fotowoltaiczną Sulechów I (8 projektów fotowoltaicznych o łącznej mocy 8 MW) oraz planem rozwoju w obszarze fotowoltaiki, począwszy od 1 kwartału 2020 Grupa wyodrębnia segment fotowoltaiki w sprawozdaniu finansowym.

Na wynik w tym segmencie składają się przychody ze sprzedaży energii elektrycznej po cenach gwarantowanych w ramach systemu wsparcia aukcyjnego OZE pomniejszone o koszty operacyjne.

WYDZIELENIE SEGMENTU FOTOWOLTAIKI W ZWIĄZKU Z ROZPOCZĘCIEM DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ PIERWSZYCH PROJEKTÓW.

Projekty w fazie rozwoju



Farmy wiatrowe na lądzie:

- Projekty Dębisk, Szymankowo i Kostomłoty wygrały aukcje OZE dla farm wiatrowych (186MW).
- Trwa budowa farmy wiatrowej Szymankowo. Rozpoczęcie prac budowlanych w projektach farm wiatrowych Dębisk oraz Kostomłoty planowane jest w II połowie 2020 r.
- Spółki realizujące projekty Dębisk, Kostomłoty i Szymankowo zawarły umowy pożyczki z Mansa Investments do łącznej kwoty 233m.
- Grupa nie wyklucza udziału spółek zależnych Polenergia Farma Wiatrowa Piekło Sp. z o.o. oraz Polenergia Farma Wiatrowa 16 Sp. z o.o. rozwijających projekt farmy wiatrowej Piekło o łącznej mocy 13,2 MW w kolejnej aukcji OZE.
- Grupa posiada także dwa projekty o planowanej mocy 82 MW, które zostały objęte odpisem z tytułu utraty wartości, a ich realizacja jest uzależniona od uzyskania odpowiednich pozwoleń.



Farmy wiatrowe na morzu:

- Grupa przygotowuje do budowy trzy morskie farmy wiatrowe (MFW Bałtyk I Sp. z o.o., MFW Bałtyk II Sp. z o.o. i MFW Bałtyk III Sp. z o.o.) zlokalizowane na Morzu Bałtyckim o łącznej mocy do 3000 MW. Termin rozpoczęcia budowy farm uzależniony jest od wejścia w życie stosownego systemu regulacyjnego.
- 28 stycznia 2019 r. spółka MFW Bałtyk II sp. z o. o. otrzymała od PSE warunki przyłączenia o łącznej mocy 240 MW, co oznacza możliwość zwiększenia łącznej mocy morskich farm wiatrowych (MFW Bałtyk II sp. z o. o. i MFW Bałtyk III sp. z o. o.) z 1200 MW do 1440 MW.
- 30 stycznia 2019 r. spółka MFW Bałtyk I Sp. z o.o. uzyskała od PSE warunki przyłączenia o łącznej mocy 1560 MW.
- Na bazie otrzymanych od PSE warunków przyłączenia prowadzone są rozmowy z Operatorem w celu podpisania umów przyłączeniowych.



Farmy fotowoltaiczne:

- Została zakończona budowa 8 elektrowni fotowoltaicznych o łącznej mocy 8 MW. Projekty wygrały aukcję w 2018 r. i uzyskały prawo do pokrycia ujemnego salda w odniesieniu do ceny zaoferowanej w toku aukcji za wyprodukowaną energię elektryczną przez 15 lat. Projekt Sulechów I otrzymał pozwolenie na użytkowanie, a Spółka realizująca projekt uzyskała koncesję na wytwarzanie energii elektrycznej. Trwa spełnianie warunków do wypłaty kredytu na refinansowanie części nakładów poniesionych na budowę w kwocie ok. 15m.
- Grupa planuje gotowość trzech projektów fotowoltaicznych o łącznej mocy ok. 27,1 MW do aukcji w 2020 r. Kolejne projekty o mocy ok. 108 MW znajdują się we wczesnej fazie rozwoju.



Dystrybucja:

- W 2019 r. Spółka wydała 79 warunków przyłączenia do sieci wraz z projektami umów o przyłączenie, w ramach których zostało podpisanych 60 umów o przyłączenie w tym: 48 umów o przyłączenie związanych z przyłączeniem nowych odbiorów, 12 umów o przyłączenie związanych ze zwiększenia mocy u obecnych klientów. W ramach zawartych umów - 42 z nich dotyczyło realizacji inwestycji na istniejących obszarach dystrybucyjnych, natomiast 18 umów dotyczyło realizacji inwestycji na nowych obszarach dystrybucyjnych.
- Zrealizowano umowy o przyłączenie oraz zgłoszono gotowość do przyłączenia dla 12 inwestycji.
- Uzyskano rozszerzenie koncesji dla kolejnych 7 projektów.
- W 2020 r. planowane jest zakończenie realizacji 18 zawartych umów o przyłączenie.
- Spółka prowadzi rozmowy z kilkoma inwestorami realizującymi projekty handlowe, biurowo-usługowe lub mieszkaniowo-usługowe. Proponowane przez Spółkę rozwiązania umożliwiają inwestorom przede wszystkim obniżenie nakładów inwestycyjnych związanych z budową infrastruktury, oraz zmniejszenie kosztów związanych z obsługą techniczną sieci i rozliczaniem dostaw energii elektrycznej do nieruchomości.