



Budujemy
**zeroemisyjną
gospodarkę**



Rozwijamy
**energetykę
wiatrową na morzu**



Zwiększamy
**zielone moce na
lądzie**



Uczestniczymy w
**transformacji
wodorowej**



Dbamy o
**zrównoważony
rozwój**

Polenergia Obrót specjalizuje się w hurtowym obrocie energią elektryczną, gazem, prawami majątkowymi, uprawnieniami do emisji CO2 oraz gwarancjami pochodzenia. Prowadzi działalność na rynku polskim, niemieckim, czeskim, słowackim, węgierskim i ukraińskim. Oferuje również szeroką gamę produktów i usług dedykowanych odbiorcom przemysłowym i producentom zielonej energii.

Ekspert ds. Kluczowych Klientów (Key Account Manager)

Miejsce pracy: Warszawa, Cała Polska

GŁÓWNE ODPOWIEDZIALNOŚCI I ZADANIA:

- Aktywne pozyskiwanie Klientów, realizacja celów sprzedażowych i budowanie długotrwałych relacji
- Sprzedaż energii elektrycznej, gazu i innych produktów oferowanych przez Spółkę do wybranej grupy Klientów strategicznych
- Zapewnienie wysokiej jakości w procesie sprzedaży energii elektrycznej i innych oferowanych produktów do Klientów końcowych
- Prowadzenie bazy pozyskanych i potencjalnych Klientów zewnętrznych
- Przygotowywanie dokumentów niezbędnych w procesie sprzedaży energii elektrycznej/ paliwa gazowego do Klientów zewnętrznych tj. ofert handlowych, umów sprzedaży, oświadczeń, formularzy
- Monitorowanie rynku i odpowiednia adaptacja działań handlowych

OPTYMALNY PROFIL:

- Dyspozycyjność pozwalająca wykonywać pracę na terenie całej Polski oraz aktywne prawo jazdy kat. B
- Minimum 4 letnie doświadczenie w sektorze energetycznym (sprzedaż energii elektrycznej i gazu) oraz kompetencje sprzedażowe w obszarze Spółek Kapitałowych
- Doświadczenie w procesie negocjacji umów handlowych
- Znajomość języka angielskiego na poziomie umożliwiającym swobodną komunikację – wykorzystanie w codziennej pracy
- Jesteśmy graczami zespołowymi, dlatego szukamy kogoś, kto jest nastawiony na współpracę
- Wysokie poczucie odpowiedzialności, sumienność oraz samodzielność
- Unikalne zestawienie umiejętności sprzedażowych z analitycznym myśleniem, niezbędne w sprzedaży produktów opartych o rynki giełdowe
- Proaktywność, zaangażowanie oraz niezależność w myśleniu

- Wyjątkowy profesjonalizm zawodowy oraz etyka pracy
- Łatwość w budowaniu długoterminowych relacji oraz wysoka kultura osobista
- Otwartość na nowe wyzwania i umiejętność kreowania nowych metod sprzedaży i pozyskiwania Klientów
- Umiejętności analizy działań konkurencji, danych, wnioskowania i podejmowania decyzji
- Umiejętność pracy na dużych zbiorach danych oraz analizy danych i wyciągania wniosków
- Docenimy osoby zainteresowane problematyką energetyki odnawialnej i rynkiem energii

CO OFERUJEMY?

- Połączenie bezpieczeństwa zatrudnienia z dynamicznym, ambitnym miejscem pracy
- Atrakcyjne wynagrodzenie
- Pakiety socjalne i medyczne
- Pracę z ludźmi, którzy lubią ze sobą pracować i wierzą w to co robią
- Możliwość rozwoju
- Pracę w systemie hybrydowym

Jeśli brzmi to jak oferta dla Ciebie, wyślij swoje CV.

[APLIKUJ](#)



Więcej informacji o naszej firmie możesz znaleźć tutaj: [Polenergia](#) oraz [Polenergia LinkedIn](#)